

# Brevet de Technicien Supérieur

120 Crédits ECTS dans le cadre du LMD

## Management des Unités Commerciales

(Après un BAC tertiaire, général ou professionnel)

### Les partenaires de votre formation...



### Pour quels métiers ?

Le BTS MUC remplace depuis la rentrée 2004 le BTS Action Commerciale. Le contenu de cette nouvelle formation est particulièrement bien adapté à l'environnement actuel des entreprises. Très professionnalisé, il prépare les candidats à la gestion et au développement d'un point de vente, d'une agence commerciale ou encore d'un centre de profit, dans des domaines très diversifiés : banque, assurance, distribution...

#### Profil des candidats

La majorité des candidats est titulaire d'un Bac STG, ou d'un Bac général, notamment ES. Des places sont également disponibles pour les Bac PRO et les étudiants en provenance de l'université.

De manière générale, il faut être motivé par les métiers du commerce. La gestion et l'informatique sont présentes dans cette formation, mais aucune connaissance préalable n'est exigée. Un assez bon niveau en français et en langue est souhaité.

#### Métiers et poursuite d'étude après le BTS MUC

Le BTS MUC prépare les étudiants dans les métiers suivants :

- Niveau assistant : conseiller commercial, chargé d'accueil, chargé de clientèle, chargé de l'administration commerciale, assistant de chef de rayon, directeur adjoint de magasin ...

- Niveau responsable : chef d'agence commerciale, responsable de clientèle, responsable d'un centre de profits, chef des ventes, chef de secteur, directeur de magasin ...

Il est tout à fait possible, selon les modalités de la formation (dossier, concours ou entretien) d'intégrer après un BTS MUC, une école de commerce, l'université (MSG, AES, IAE...) ou une licence professionnelle.



### LE BTS MUC à St Jo...

Outre les enseignements habituels, les étudiants s'investissent dans des activités différentes visant à apprécier les compétences requises d'un futur responsable d'une unité commerciale : rencontre avec des professionnels de la distribution, mais aussi du secteur bancaire, participation à des manifestations professionnelles (salon de la Franchise, VAD, forum CCI...), à des opérations ponctuelles (Forum Objectif Emploi, Noël des Margats, Téléthon...), à la réalisation d'étude de marché pour les créateurs d'entreprise...

#### Sur St Jo, une formation résolument orientée vers l'international

Partenaire du Broome Community College de l'Etat de New York, les étudiants de BTS MUC bénéficient d'une sensibilisation accrue de la langue de Shakespeare par le biais d'échange de mails et physique entre les 2 établissements : séjour de 2 semaines aux EU en automne.

Le partenariat avec les Etats-Unis entre dans une logique de mobilité internationale. C'est aussi dans cette optique qu'un rapprochement s'est opéré avec l'ESCIP ; School of International Business, situé à Saint Omer sur le campus La Malassise.

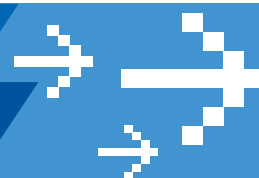
Grâce au parrainage entre étudiants, aux visites réciproques, au soutien à la préparation du concours, les étudiants de BTS MUC arrivent en troisième année de cursus à l'ESCIP, année se déroulant à l'étranger.

Toute l'actu du BTS MUC de St Jo: [www.lewebpedagogique.com/btsmuc](http://www.lewebpedagogique.com/btsmuc)

Tous les B.T.S ... Communication - Management des Unités Commerciales - Informatique et Réseaux pour l'Industrie - Services et Prestations des Secteurs Sanitaire et Social - Electrotechnique - Informatique de Gestion - Assistance Technique d'Ingénieur - Comptabilité et Gestion des Organisations - Mécanique et Automatismes Industriels

...plus de formations à découvrir sur Internet, [www.st-jo.com](http://www.st-jo.com)

Pôle Enseignement Supérieur



# B.T.S Brevet de Technicien Supérieur

RENASUP  
Réseau National d'Enseignement Supérieur  
Professionnel privé

ARMAND  
THIERY

Champion  
Un client c'est sacré

Promocash

KIABI  
LA MOUDÉA PENSÉE

## Horaire de formation

Disciplines	1 <sup>ère</sup> année	2 <sup>ème</sup> année
Français	2 h	2 h
Anglais	3 h	3 h
Economie - Droit	2 h	2 h
Management des Entreprises	2 h	2 h
Management des unités commerciales	4 h	6 h
Gestion de la relation commerciale	9 h	2 h
Développement de l'unité commerciale	3 h	9 h
Informatique commerciale	2 h	3 h
Communication	2 h	-
Accès libre aux ressources informatiques	4 h	4 h
LV2 (Espagnol ou Allemand)	2 h	2 h

### Des stages en entreprise....

Les stages : 12 à 14 semaines réparties sur les deux années de formation. Ils permettent d'acquérir ou d'approfondir les connaissances professionnelles. Les stages sont très importants dans le cursus de l'étudiant. Ils favorisent l'intégration dans le monde de l'entreprise mais servent également de support à deux matières d'examen.

... pour un métier de contacts

### Une formation très complète....

La formation est effectuée sur deux ans et donne accès au diplôme du Brevet de Technicien Supérieur (diplôme de l'éducation nationale). Durant ces deux années, l'étudiant bénéficie d'un suivi pédagogique et relationnel. La réussite de l'étudiant passe par une présence assidue aux cours et un travail personnel suffisant.



### ... et des atouts pour réussir

L'établissement possède un matériel informatique en libre service, des accès à Internet.

L'acquisition des savoirs est complétée par l'utilisation de logiciels performants spécifiques à la profession.



De plus, chaque étudiant a la possibilité de passer un TOEIC : Test Of English for International Communication. Véritable certificat de compétence linguistique en Anglais, il teste la compréhension orale et écrite sur un champ de vocabulaire lié à la profession. Apprécié des entreprises, il peut devenir un élément déterminant dans le recrutement du personnel.



Toute l'actu du BTS MUC de St Jo: [www.lewebpedagogique.com/btsmuc](http://www.lewebpedagogique.com/btsmuc)

### Infos pratiques

- Participation au Cap Orientation : Mercredi 20 janvier 2010
- Journée **Portes Ouvertes** : Samedi 30 janvier 2010
- Tremplin de Printemps : Samedi 27 février 2010 (9h-12h)

➔ Inscription sur internet : [www.st-jo.com/admission-BTS-prepa.asp](http://www.st-jo.com/admission-BTS-prepa.asp)  
CONTACT : Géraldine Rénier - Email : [btsmuc@st-jo.com](mailto:btsmuc@st-jo.com)



LYCÉE PRIVÉ SAINT-JOSEPH

26 - 30, route de Calais - 62280 Saint-Martin-Boulogne  
Tél. 03 21 99 06 99 - Fax 03 21 80 32 88 - e-mail : [direction@st-jo.com](mailto:direction@st-jo.com)

...plus de formations à découvrir sur Internet, [www.st-jo.com](http://www.st-jo.com)

Conception et Impression  
Lycée st-Joseph